

COÖPERATIE WESTERGLAS

INFORMATIEBLAD GLASVEZELAANPAK (samenvatting)

Versie: februari 2019

Inhoudsopgave

1. Inleiding
2. De oplossing vormgeven
3. Waarom coöperaties?
4. Opbouw van het eigen vermogen van de coöperatie
5. Wat gebeurt er wanneer de lening is afgelost?
6. Uw verplichtingen jegens uw coöperatie
7. Zijn de providers al bekend?
8. Fasering
9. Wat kunt u doen?

Beste bewoners van het Westerkwartier,

Sinds 2014 zet de Stichting Breedband Westerkwartier (SBW/WesterGlas) zich in voor de realisatie van een goede internet voorziening in het gehele Westerkwartier middels een coöperatieve aanpak. De eerste periode is gezocht naar een haalbare aanpak. Daarna heeft de subsidieregeling van de provincie voor enige stagnatie gezorgd. Nadat de provincie de aanleg van een glasvezelnetwerk aan een andere partij heeft gegund, hebben we nagedacht hoe verder.

In dit informatieblad informeren we jullie in het kort over de algemene opzet en werkwijze.

1. Inleiding

SBW/WesterGlas kiest heel bewust een duurzame oplossing van hoge kwaliteit voor een marktconforme prijs. Bij SBW/WesterGlas krijgt iedere aansluiting twee glasvezels. Het gegeven dat wij een 'dubbel' netwerk tot in huis aanleggen is een investering in de toekomst. Op enig moment kunnen zo bijvoorbeeld ook aansluitingen op besloten netwerken in de thuis- of gezondheidszorg worden gerealiseerd. En wie weet kunnen onze kinderen en kleinkinderen straks gedeeltelijk les op afstand volgen in plaats van iedere dag naar school te fietsen.

We starten met een kleinschalig project in het buitengebied. Daarna rollen we als het ware het netwerk verder uit daar waar voldoende belangstelling bestaat. Hiermee ontstaat er een

technisch hoogwaardige data infrastructuur in de regio, die als aanjager kan dienen voor hernieuwde economische en sociale ontwikkelingen.

2. De oplossing vorm geven

Wij kiezen ervoor om het Westerkwartier op te delen in vier regio's met ieder haar eigen coöperatie, waarbij iedere coöperatie eigendom is van haar eigen netwerk en als zodanig financieel zelfstandig. Hoewel SBW/WesterGlas zich richt op alle aansluitingen in het hele Westerkwartier beginnen we in het gebied waar de dichtheid het hoogst is en waar de haalbaarheid voor een gezonde Business Case het grootst is.

De noodzakelijke grootschaligheid wordt georganiseerd door als vier coöperaties samen een "koepelcoöperatie" WesterGlas op te richten, die er voor zorgt dat er een gezamenlijk netwerk komt. Efficiëntie en doelmatigheid voor zaken als financiering, facturering en kennisbundeling zijn zo gezamenlijk goed te organiseren.

Wij binden ons niet aan één provider die dan de tarieven kan dicteren.

Georganiseerde concurrentie houdt de tarieven voor onze leden scherp.

3. Waarom coöperaties?

Een coöperatie bundelt de lokale kracht van bewoners en deze wordt ingezet en te gelde gemaakt voor de eigen leefomgeving. Dit heeft een aantal voordelen, zoals:

1. Bewoners nemen een regierol op zich en beslissen samen over de activiteiten van de coöperatie;
2. Een coöperatie bevordert samenhang en betrokkenheid;
3. Een coöperatie biedt maatwerk, wordt breed gedragen en draait deels op eigen inzet en inbreng;
4. De winst van de coöperatie vloeit terug in de gemeenschap, alle leden profiteren;
5. Bewoners hebben met hun coöperatie een sterke positie i.s.m. andere partijen (gemeenten, instellingen).

Dit is al meer dan 150 jaar een manier om vanuit de basis een probleem aan te pakken. Bij een coöperatie staat dan ook niet het maken van winst voorop, al moet het exploiteren van het glasvezelnetwerk wel op een gezonde financiële basis gestoeld zijn en ook naar de toekomst toe verzekerd zijn. Alle leden profiteren gelijkelijk van de diensten die de coöperatie biedt, waarbij sterke schouders echter ook bereid zijn vanuit het eigen belang en het belang van het geheel wat meer lasten te dragen.

4. Opbouw van het eigen vermogen van de coöperatie

Om voldoende eigen vermogen in de coöperaties samen te brengen storten alle leden van de coöperatie in beginsel € 500 en betalen straks € 70 per maand voor een volwaardig alles-in-één pakket.

Vanuit de coöperatieve gedachte wordt aan de leden gevraagd om gezamenlijk een zo hoog mogelijk eigen vermogen op te brengen. Om dit geordend te laten verlopen kan men een keuze maken tussen een extra kapitaalstorting van € 3.000 (A-leden), € 2.000 (B-leden) of € 1.000 (C-leden). De extra inbreng wordt dan gecompenseerd door respectievelijk € 15, € 10 of € 5 per maand aan te bieden. Op jaarbasis dus een voordeel van respectievelijk € 180, € 120 dan wel € 60 (hetgeen overeenkomt met een korting van 6%). D-leden krijgen geen korting op hun abonnement en betalen dus € 70 per maand.

In de lidmaatschapsvoorwaarden wordt een ontbindende clausule opgenomen dat wanneer geen passende financiering verkregen kan worden of indien de kosten zodanig hoog blijken te zijn dat de begroting niet sluitend gemaakt kan worden, de reeds ontvangen inleg in dat geval teruggestort zal worden.

De Lokale Coöperatie zal niet tot inning van het ledenkapitaal overgaan indien er onvoldoende aanmeldingen zijn of de businesscase onvoldoende sterk is.

Categorie	A-lid	B-lid	C-lid	D-lid
Basisinleg	€ 500,--	€ 500,--	€ 500,--	€ 500,--
Extra inleg tbv eigen vermogen	€ 3000,--	€ 2000,--	€ 1000,--	€ 0,--
Totale inleg	€ 3500,--	€ 2500,--	€ 1500,--	€ 500,--
Abonnement per maand	€ 55,--	€ 60,--	€ 65,--	€ 70,--

5. Wat gebeurt er wanneer de lening is afgelost?

Wanneer de lening is afgelost kan de algemene ledenvergadering besluiten om dan het door de A-, B- en C-leden ingelegde extra kapitaal volgens een bepaalde methodiek terug te betalen. Uiteindelijk blijft dan per lid € 500 in de coöperatie. Nadat ook dit gebeurd is kan het maandtarief voor alle leden gelijkgetrokken worden.

6. Jouw verplichtingen jegens de coöperatie

Wanneer je lid bent geworden van de coöperatie, ongeacht of het netwerk er al ligt of niet, kan het gebeuren dat je gaat verhuizen of dat je je lidmaatschap wilt beëindigen of helaas komt te overlijden. In alle gevallen zal er dus wat geregeld moeten worden met betrekking tot uw glasvezelaansluiting.

- **Verhuizing**

Nog even in herinnering: Je hebt als lid € 3.500 , € 2.500 , € 1.500 of € 500 gestort in het vermogen van de coöperatie. Bij verhuizing kan het lidmaatschap worden “over genomen” door diegene die je woning of bedrijfsgebouw koopt, waarmee de nieuwe eigenaar in jouw plaats als lid treedt. De nieuwe eigenaar kan onder dezelfde voorwaarden lid worden van de coöperatie. Je krijgt daarna je inleg terug. Kiest de nieuwe eigenaar ervoor om voor een lager bedrag het lidmaatschap aan te gaan, dan betaal je het verschil aan de coöperatie. Hiermee blijven de kosten voor de coöperatie neutraal en heeft dit geen consequenties voor de exploitatie van het netwerk. Dit betekent ook dat wanneer het lidmaatschap niet wordt overgenomen, je je inleg niet terug krijgt.

- **Beëindiging lidmaatschap**

Wanneer een lid zou besluiten geen gebruik meer te willen maken van het glasvezelnetwerk en zijn lidmaatschap wil beëindigen dan verplicht men zich tot het betalen van een afkoopsom. Zouden wij deze z.g. afkoopregeling niet eisen dan betekent dit voor de andere leden dat men dan voor de gemaakte aanlegkosten voor dit lid moet opdraaien. En dat kan natuurlijk niet de bedoeling zijn. De hoogte van de afkoopsom is nader omschreven in de uitgebreide versie van het infoblad.

- **Bijzondere situaties**

Er kunnen zich situaties voordoen, die om een individuele oplossing op maat vragen. De cooperatie zal in dergelijke gevallen handelen in de geest van de coöperatieve gedachte.

7. Zijn de Providers al bekend?

Ja, we starten met Netvisit. Deze provider levert hun diensten aan meerdere coöperaties. Op de website netvisit.nl zijn de pakketten te zien. De tarieven zijn exclusief netwerkkosten. De netwerkkosten zijn voor A-leden € 0, voor B-leden € 5, voor C-leden € 10 en voor D-leden € 15.

Op termijn komen er meerdere providers. De prijzen voor de abonnementen zullen dus afhankelijk van je lidmaatschap € 55,--, € 60,--, € 65,-- of € 70,-- per maand bedragen voor internet, TV en een vast telefoonnummer.

8. Fasering

Het is onmogelijk om het gehele Westerkwartier in één keer te voorzien van snel internet. Daarom beginnen we kleinschalig (ca. 500 adressen) in het Zuidelijk Westerkwartier omdat in dit gebied de dichtheid het hoogst is en de haalbaarheid voor een gezonde Business Case het grootst.

Na dit opstartgebied volgt de rest van het Westerkwartier. Uiteraard hangt dit af van de deelname. Het is al eerder gezegd: Samen kunnen we het doen, voor de bewoners, door de bewoners.

9. Wat kun je doen?

In de praktijk blijkt dat bewoners soms erg afwachtend zijn en lijken pas te willen besluiten als de graafploegen al in de straat bezig zijn. Later aansluiten brengt forse kosten met zich mee omdat dan apart gegraven moet worden of op zijn minst hele plannings moeten worden omgegooid. Deze kosten zullen dan wel extra betaald moeten worden en kunnen oplopen tot soms meer dan enkele duizenden euro's.

Anders gezegd: **Meld je aan en maak je serieuze belangstelling nu bekend.**

Er zijn 2 mogelijkheden:

1. Woon je in het Zuidelijk Westerkwartier (voormalige gemeente Leek en Marum), dan word je lid van de coöperatie WesterGlas-Zuid U.A.

2. Woon je niet in het Zuidelijk Westerkwartier, dan maak je je belangstelling bekend door donateur te worden van/je in te schrijven bij SBW/WesterGlas.

In beide gevallen toon je je belangstelling door éénmalig € 50,-- (voor particulieren) en € 121,-- (voor ondernemers) start/inschrijfgeld over te maken. Dit inschrijfgeld is nodig voor de opstartkosten van het project in jouw gebied. Hiermee ben je donateur van/ingeschreven bij SBW/WesterGlas. Vanaf 1 maart 2019 kan dit bedrag online via www.westerglas.nl met I-deal worden betaald of maak dit bedrag over op NL73 RABO 0180 594 699, t.n.v. SBW, Marum onder vermelding van postcode en huisnummer. Na betaling ontvangen ondernemers een factuur met vermelding van de BTW.

Bewoners in het Zuidelijk Westerkwartier die al donateur zijn of worden krijgen, de lidmaatschapsovereenkomst, lidmaatschapsvoorwaarden, e.d. toegestuurd. Hierop kun je je inleg bekend maken. Na ondertekening dien je dit per mail of post terug te sturen. Hierna ben je lid van de coöperatie WesterGlas-Zuid U.A.

Met deze overeenkomst ben je een verplichting aangegaan met ontbindende clausule voor het geval het project om moverende redenen niet door gaat. Het inleggeld wordt geïnd, nadat er 'zicht' is op je aansluiting. Je krijgt hierover 14 dagen van tevoren bericht.

Bewoners die **niet** in het Zuidelijk Westerkwartier wonen worden donateur van SBW/WesterGlas. Door donateur te worden/je in te schrijven, sta je achter onze aanpak en overweeg je serieus lid te worden van de in jouw gebied nog op te richten lokale coöperatie. Na oprichting van de lokale coöperatie wordt de lidmaatschapsovereenkomst, lidmaatschapsvoorwaarden, e.d. toegestuurd.

Uitdrukkelijk vermelden wij dat mocht om welke reden dan ook dit project geen doorgang vinden, je je donateurs/inschrijfbedrag niet teruggestort krijgt, maar dat dit zal worden besteed aan een goed doel in onze regio.

Heeft de eind 2016 gehouden vrijblijvende belangstellingsregistratie dan geen nut gehad? Zeker, het was voor ons een bewijs dat er voldoende belangstelling is om met dit project door te gaan.

Vraag je burens, vrienden en kennissen

Je kunt reclame maken voor onze glasvezelplannen door je burens, vrienden en kennissen te vragen of ze al lid zijn geworden van de coöperatie.

Meer leden betekent meer ledenkapitaal in onze coöperatie.

Colofon

© Dit is een uitgave van de Stichting Breedband Westerkwartier/WesterGlas-Zuid

K.v.K. nr: 5880 2606

Samenvatting, februari 2019

www.glasvezelwk.nl / www.westerglas.nl; Email: info@glasvezelwk.nl / www.westerglas.nl

P.S. De volledige versie van het infoblad is te vinden op de website www.westerglas.nl